

# ЧЕКЛИСТ ПРОДАЮЩЕГО ВИДЕО НА ПРИМЕРЕ ТРЕНИНГА «МИНИ-КОМАНДА НА МИЛЛИОН»

 Шаг № 1 Картина запарки клиента

 Шаг № 2 Надо что-то менять


 Шаг № 3 Развенчивание мифов

 Шаг № 4 Ваши результаты

 Шаг № 5 Визуализация результата клиента

 Шаг № 6 Презентация тренинга, который приведёт к результату

 Шаг № 7 Даты тренинга и организационная информация

 Шаг № 8 Что будет у клиента после прохождения тренинга (выгоды)

 Шаг № 9 Даты регистрации и стоимость участия

 Шаг № 10 Сравнение цены

 Шаг № 11 Принятие решения